

Inhaltsverzeichnis

Tabellenverzeichnis	15
Abbildungsverzeichnis	17
1 Problemstellung	19
1.1 Einleitung	19
1.2 Forschungsgegenstand	23
1.2.1 Die Amsterdamer Regierungskonferenz	23
1.2.1.1 Ausgangssituation	24
1.2.1.2 Thematische Bereiche	25
1.2.1.3 Institutioneller Rahmen	30
1.2.1.4 Verhandlungsverlauf	31
1.2.2 Verhandlung und Konzession	33
1.2.3 Grundstruktur von Verhandlungen: räumliche Modellierung	36
1.2.4 Problemstellung: Vorhersage von Verhandlungsergebnissen	37
2 Theorie	41
2.1 Rational-Choice als allgemeine Handlungstheorie	41
2.1.1 Methodologischer Individualismus	42
2.1.2 Akteurskonzeption und rationale Handlungslogik	44
2.1.3 Nutzenfunktion	46
2.1.3.1 Grundlagen der Nutzentheorie	46
2.1.3.2 Nutzenvergleich	46
2.1.3.3 Räumliche Nutzenfunktion	47
2.1.4 Risikobereitschaft	49
2.1.4.1 Entscheidungen unter Risiko	49
2.1.4.2 Risikobereitschaft in Verhandlungen	50
2.1.4.3 Einfluss der Risikobereitschaft auf die Nutzenfunktion	53
2.1.5 Konsequenzen für die Modellbildung	55
2.2 Spieltheoretische Verhandlungstheorie	56
2.2.1 Grundprinzipien spieltheoretischer Verhandlungstheorie	57
2.2.1.1 Kooperative Verhandlungstheorie	57
2.2.1.2 Nicht-kooperative Verhandlungstheorie	60
2.2.2 Verhandlungen unter Einstimmigkeit	63
2.2.2.1 Effizienz einstimmiger Entscheidungen	64
2.2.2.2 Reichweite institutioneller Reformen unter Einstimmigkeit	68

2.2.3	Spieltheoretische Lösungskonzepte	71
2.2.3.1	Median Voter	72
2.2.3.2	Die Nash-Verhandlungslösung	72
2.2.3.3	Mean Voter	75
2.2.4	Konsequenzen für die Modellbildung	76
2.3	Tauschtheorie in den Sozialwissenschaften	79
2.3.1	Tausch als Gegenstand der Ökonomie	80
2.3.1.1	Die Edgeworth-Box	80
2.3.1.2	Das mikroökonomische Marktmodell	82
2.3.2	Tausch als Gegenstand der Soziologie	83
2.3.2.1	Grundlegende Begriffe und Probleme der Tauschtheorie	84
2.3.2.1.1	Eingeschränkter und generalisierter Tausch	84
2.3.2.1.2	Sozialer und ökonomischer Tausch	85
2.3.2.1.3	Reziprozität und Ausgeglichenheit	87
2.3.2.1.4	Das Kooperationsproblem	89
2.3.2.2	Tauschtheoretische Ansätze in der Soziologie	91
2.3.2.2.1	Strukturalismus	91
2.3.2.2.2	Psychologischer Reduktionismus	93
2.3.2.2.3	Emergenz sozialer Differenzierung	97
2.3.2.2.4	Tauschnetzwerke	99
2.3.3	Tausch als Gegenstand der Politikwissenschaft	101
2.3.3.1	Stimmentausch in Mehrheitsentscheidungen	102
2.3.3.2	Konzessionstausch in Verhandlungen	107
2.3.4	Tauschtheoretische Lösungskonzepte	110
2.3.4.1	Das Coleman-Modell	110
2.3.4.2	Das Henning-Modell	113
2.3.5	Kritik an tauschtheoretischen Lösungskonzepten und Konsequenzen für die Modellbildung	116
2.3.5.1	Überprüfung der Markt Voraussetzungen	116
2.3.5.2	Durchsetzung von Tauschvereinbarungen	121
2.3.5.3	Einflussmöglichkeiten der Akteure	123
2.4	Sequenziell-dynamische Modellierung von Verhandlungen	125
2.4.1	Kritik an analytischen Modellen	125
2.4.1.1	Sequenzielle Modellierung und Pfadabhängigkeit	126
2.4.1.2	Dynamische Modellierung	128
2.4.1.3	Methodische Umsetzung dynamischer Modelle	130
2.4.2	Sequenziell-dynamische Lösungskonzepte	132
2.4.2.1	Issue-by-Issue Verhandlungen: Das Modell von Saam et al.	132
2.4.2.1.1	Das Koalitionsspiel	132
2.4.2.1.2	Das Verhandlungsspiel	132
2.4.2.2	Konzessionstausch: Das Modell von Stokman und van Oosten	133
2.4.2.2.1	Das Verhandlungssystem	133
2.4.2.2.2	Die Akteure	135

2.4.2.3	Die Tauschbedingungen	136
2.4.2.4	Die Berechnung der Tauschrate	137
2.4.2.5	Der Tauschprozess	138
2.4.3	Konsequenzen für die Modellbildung	139
3	Anwendungsfall	141
3.1	Akteure und Institutionen in internationalen Beziehungen	141
3.1.1	Theorien internationaler Beziehungen	141
3.1.1.1	(Neo-) Realismus	142
3.1.1.2	Liberaler Intergouvernementalismus	144
3.1.1.3	Multi-level Governance	147
3.1.2	Verortung der Fragestellung in den Theorien internationaler Beziehungen	150
3.1.3	Konsequenzen für die Modellbildung	152
3.2	Daten	154
3.2.1	Erhebungsverfahren	154
3.2.2	Operationalisierung	155
3.3	Zusammenstellung der Hypothesen	157
4	Modell	161
4.1	Herleitung der Modellerweiterung	161
4.1.1	Dynamisierung	161
4.1.2	Mean Voter als Entscheidungsregel	163
4.1.3	Ressourcenallokation und Risikobereitschaft	165
4.1.4	Kollektive Akteure	169
4.1.5	Intersubjektiver Nutzenvergleich	169
4.1.6	Skalenniveau	171
4.1.7	Randakteure	171
4.1.8	Konsequenzen für die Modellbildung	173
4.2	Formale Beschreibung der Modellerweiterung	173
4.2.1	Das Verhandlungssystem	173
4.2.2	Die Akteure	175
4.2.3	Die Tauschbedingungen	176
4.2.4	Die Bestimmung des Tauschnutzens	179
4.2.5	Der Tauschprozess	180
4.2.6	Verhandlungsphasen	181
5	Ergebnisse	185
5.1	Empirische Überprüfung des Modells	185
5.1.1	Bestimmung der Vorhersagen der Simulation	185
5.1.2	Gütemaße für die Modellvorhersagen	186
5.1.3	Modellexperimente	188
5.1.3.1	Überprüfung der Modellannahmen	191
5.1.3.1.1	Modellerweiterung	191
5.1.3.1.2	Modellvergleiche	204

5.1.3.2	Gründe für die Unterschiede zwischen den Vorhersagen des Simulationsmodells und der Vergleichsmodelle	206
5.1.3.2.1	Höhe des Verhandlungsergebnisses	207
5.1.3.2.2	Anzahl der Verhandlungsoptionen	212
5.1.3.2.3	Anpassung an ordinale Verhandlungsoptionen	213
5.1.3.3	Überprüfung der Hypothesen zur Logik der Aggregation	215
5.1.3.3.1	Reichweite von Reformen	215
5.1.3.3.2	Effizienz von politischem Tausch	216
5.1.3.3.3	Netzwerkposition	221
5.1.3.4	Fazit	226
5.1.4	Sensitivitätsanalyse	228
5.1.4.1	Auswahl der Tauschbeziehung	228
5.1.4.2	Eingeschränkter Tausch	231
5.1.4.3	Machtgewichtung	232
5.1.4.4	Fazit	235
5.1.5	Schwächenanalyse	235
5.1.5.1	Anzahl der Tauschakte	236
5.1.5.2	Modellvorhersagen	240
5.1.5.3	Position des Status quo	241
5.1.5.4	Positions- und Interessenverteilung	243
5.1.5.5	Fazit	247
5.2	Zusammenfassung und Interpretation der Ergebnisse	248
5.2.1	Verhandlungstheorie	249
5.2.2	Tauschtheorie	252
5.2.3	Theorie der kollektiven Entscheidung	256
5.2.4	Übertragbarkeit der Ergebnisse	261
5.3	Fazit und Ausblick	263
A	Anhang	265
A.1	Vergleich der Zusammenhangsmaße	265
A.2	Sensitivitätsanalyse zur Datenqualität	265
	Literaturverzeichnis	279