

Inhaltsverzeichnis

1	Einleitung.....	1
2	Das Gefangenendilemma in Ökonomik und Wirtschaftsethik.....	7
2.1	Klärung von Begrifflichkeiten	7
2.1.1	Ethik.....	7
2.1.2	Ökonomik	10
2.1.3	Wirtschaftsethik	20
2.2	Die Wirtschaftsethik-Theorie von Homann und Lütge.....	21
2.2.1	Dilemmastrukturen	22
2.2.2	Lösungsmöglichkeiten für Dilemmastrukturen.....	34
2.2.3	Systematische Zusammenfassung.....	35
2.3	Der Homo oeconomicus – Modell oder Wirklichkeit?	38
2.3.1	Ökonomik und Wirtschaftsethik	39
2.3.2	Reiner Manstetten und Robert Rolle.....	48
3	Das Gefangenendilemma in der Sozialpsychologie	61
3.1	Begriffliche und methodische Voraussetzungen.....	61
3.1.1	Forschungsfeld der Psychologie und der Sozialpsychologie	61
3.1.2	Methodik der Sozialpsychologie.....	64
3.1.3	Themenkomplex Interaktion und Konflikt	73
3.2	Spieltheoretische Paradigmen	76
3.2.1	Soziale Dilemmata	79
3.2.2	Verhandlungsspiele.....	90
3.3	Theoretische Ansätze zu sozialen Dilemmata und Verhandlungsspielen.....	96
3.3.1	Soziale Motive	97
3.3.2	Ziel-Erwartungs-Hypothese von Pruitt und Kimmel	108

Inhaltsverzeichnis

3.3.3	Kooperations/Kompetitionstheorie von Deutsch	112
3.3.4	Dual-Concern-Modell von Pruitt und Rubin.....	114
3.3.5	Kognitiver Ansatz	116
3.3.6	Lerntheoretischer Ansatz	122
3.3.7	Interdependenztheorie von Kelley und Thibaut	126
3.4	Allgemeine Forschungsergebnisse.....	129
3.4.1	Forschungsergebnisse zu sozialen Dilemmata.....	130
3.4.2	Forschungsergebnisse zu Verhandlungsspielen	140
3.5	Lösungsansätze	146
3.5.1	Im Allgemeinen	147
3.5.2	Soziale Dilemmata	154
3.5.3	Verhandlungen.....	161
3.5.3.1	Das MACBE-Modell	162
3.5.3.2	Das Harvard-Konzept	163
3.5.3.3	Phasenmodell der Eskalation	168
3.5.3.4	Konflikteskalation in Organisationen	173
4	Abschließende Betrachtung und Vergleich.....	178
4.1	Interdisziplinarität	178
4.2	Unterschiede und Gemeinsamkeiten.....	186
	Literaturverzeichnis	208